**ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР N \_\_\_-Д**

г. Лодейное поле \_\_.\_\_\_\_\_\_\_\_\_.2019 г.

Общество с ограниченной ответственностью «ЦСП-Свирь»», именуемое в дальнейшем "Продавец", в лице Генерального директора Микулика И.М., действующего на основании Устава, с одной стороны, и ООО «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_», именуемое в дальнейшем "Дилер", в лице Генерального директора \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, именуемые в дальнейшем совместно «Стороны», подписали настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Продавец обязуется передать в собственность Дилеру Товар в количестве, ассортименте и в сроки, предусмотренные в Договоре, а Дилер обязуется принять Товары и оплатить их на условиях настоящего Договора для дальнейшей реализации.

1.2. Наименование Товаров: плита ЦСП.

Плановый ежемесячный объем выпуска, ассортимент и стоимость поставляемых Товаров, и предоставление скидок указываются в Спецификации (Приложениях к настоящему Договору), являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора. Перечень Товаров, поставляемых по настоящему Договору, может быть изменен или дополнен по соглашению сторон.

2. ЮРИДИЧЕСКИЙ СТАТУС ДИЛЕРА

2.1. Дилер покупает Товары у Продавца и продает их третьим лицам от своего имени и за свой счет. Дилер не может действовать от имени Продавца.

2.2. Дилер не является посредником (комиссионером, агентом, поверенным и т.д.) Продавца, а действует самостоятельно и независимо, исключительно от своего имени, за свой счет, на свой риск, но с учетом особых условий и ограничений, установленных настоящим договором.

2.3. Дилер приобретает Товары, указанные в настоящем Договоре, только у Продавца или из других источников, указанных исключительно Продавцом.

2.4. Во время действия данного Договора Дилер имеет право именовать себя "Дилер товаров "ООО «ЦСП-Свирь» на Территории г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ области.

3. ТЕРРИТОРИЯ

3.1. Товары передаются Дилеру для их последующей реализации на территории. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_область (далее - "Территория").

3.2. Продавец обязуется не назначать более двух дилеров на равных условиях по оговоренной Территории для реализации Товаров, продаваемых по настоящему Договору. Однако, в исключительных случаях, количество дилеров может быть увеличено в зависимости от объема продаж в регионе. Продавец также не может гарантировать, что товары, аналогичные продаваемым по настоящему Договору, не будут импортированы либо ввезены на Территорию другим способом третьими лицами.

3.3. Дилер не вправе назначать без письменного согласия Продавца субдилеров для продажи Товаров в пределах Территории.

3.4. Без предварительного письменного согласия Продавца Дилер не вправе напрямую или косвенно за счет своего участия или иным образом продвигать Товары или организовывать филиалы, а также другие места для реализации Товаров за пределами Территории.

4. ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ

4.1. Дилер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Товаров.

4.2. Дилер обязуется организовать торговлю Товаром с третьими лицами таким образом, чтобы обеспечить объемы реализации Товара, который утверждается Продавцом совместно с Дилером исходя из ежемесячных объемов выпуска Товара Продавцом. Предполагаемый объем выпуска Товара согласовывается Сторонами ежемесячно не позднее 25 числа месяца, предшествующего расчетному месяцу.

4.3. Дилер своими силами и за свой счет обязан проводить презентации и рекламные акции Товара, включая выделение для этой цели демонстрационного зала. Порядок и сроки проведения презентаций и рекламных акций Товара могут быть определены сторонами в дополнительном соглашении к настоящему Договору.

4.4. Требования, либо рекомендации Продавца или его представителей, касающиеся организации торговли, склада или складских помещений, подготовки персонала и т.д. являются для Дилера обязательными.

4.5. Отгрузка Товара Продавцом Дилеру и/или указанным им лицам может осуществляться со склада Продавца или непосредственно на склад Дилера.

4.5.1. При отгрузке Товара Продавцом Дилеру и/или указанным им лицам со склада Продавца, третьи лица (Получатели), получающие Товар у Дилера, получают Товар со склада Продавца согласно правилам, установленным на территории Продавца в соответствии с настоящим договором.

4.5.2. По соглашению Сторон отгрузка Товара третьим лицам может производиться с собственного склада Дилера, который он должен содержать в надлежащем техническом состоянии с поддержанием условий, необходимых для хранения Товара. В случае организации склада Дилер обязан обеспечить в нем необходимый (согласованный с Продавцом) ассортимент Товара Продавца в целях бесперебойного удовлетворения спроса покупателей.

5. ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА

5.1. Продавец в целях стабильности договорных отношений с Дилером и достижения максимально экономического эффекта от реализации Товара Дилером обязуется обеспечить поставку Дилеру Товара в 100-процентном объеме ежемесячной заявки, который согласуется Сторонами не позднее 25 числа месяца, предшествующего расчетному.

5.2. Продавец обязан обеспечивать Дилера необходимыми рекламными и ознакомительными материалами, связанными с Товаром, а также консультировать Дилера о формах организации сбытовой политики для данного товара на Территории Дилера. Указанные материалы будут переданы Дилеру в течение 5 дней после заключения настоящего Договора, а в дальнейшем они будут передаваться в течение 10 дней после получения соответствующего запроса от него.

5.3. Продавец обязан своевременно информировать Дилера о появлении у Продавца новых Товаров и их стоимости.

5.4. Продавец бесплатно предоставляет Дилеру:

• технические характеристики поставляемых Товаров;

• рекомендации по применению поставляемых Товаров;

• всю документацию, относящуюся к Товарам (проспекты, брошюры, инструкции и т.п.), которую Дилер обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему Договору, а также рекламные материалы;

• технические консультации;

5.5. Продавец обязуется опубликовать информацию о Дилере на web-сайте своей компании, а также в печатной рекламной продукции. В свою очередь Дилер обязуется разместить информацию о происхождении Товара со ссылкой на web-сайт Продавца.

6. ЦЕНА И ОПЛАТА ТОВАРА

6.1. Стоимость Товаров определяется в Спецификациях, являющихся Приложениями к настоящему Договору и включает в себя налог на добавленную стоимость в размере 20%. Продавец может снизить стоимость поставляемых товаров для каждой конкретной поставки в зависимости от объема, выбранного Дилером за предыдущий месяц. При этом стоимость товаров согласуется сторонами при рассмотрении очередной заявки по результатам работы за предыдущий период.

6.2. Отпускная цена на Товар для третьих лиц, скидки для них устанавливаются непосредственно самим Дилером с учетом стандартных наценок на товар, ценовых параметров, установленных в прайс-листе Дилера, сезонных колебаний и других экономических факторов.

6.3. Информация о ценах и скидках (при их наличии) на товар, устанавливаемых Продавцом для Дилера является конфиденциальной и не должна разглашаться третьим лицам.

6.4. Цены на Товары с логотипом заказчика в каждом случае согласовываются сторонами отдельно.

6.5. Продавец вправе давать Дилеру рекомендации относительно установления оптимальных цен на Товар с учетом рыночных факторов и имеющейся у него информации относительно цен в других регионах, у конкурентов и т.д.

6.6. Оплата Товара Дилером Продавцу производится на условиях 100% предоплаты*.*

6.7. Продавец вправе произвести проверку наличия Товара на складе Дилера. Дилер обязан предоставить возможность такой проверки в течение трех рабочих дней с момента обращения Продавца. В случае отказа со стороны Дилера в проведении указанной проверки Продавец вправе приостановить поставку Товара.

6.8. Днем платежа является день зачисления денежных средств на расчетный счет Продавца.

6.9. Поставка продукции и взаиморасчеты Сторон по поставке продукции могут осуществляться и в ином порядке и формах, которые оформляются дополнительными соглашениями к настоящему Договору в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

7. УСЛОВИЯ ОТГРУЗКИ

7.1. Отгрузка Товаров по настоящему Договору осуществляется партиями на основании заявок Дилера (если Товар получается на складе Продавца самим Дилером) или отгрузочным разнарядкам (если фактическим получателем Товара является третье лицо), которые предоставляются в соответствии с правилами, установленными настоящим договором и только при выполнении п. 6.6 настоящего Договора.

Заявка направляется в адрес Продавца в письменной форме и может быть отправлена заказным почтовым отправлением, по факсу.

7.2. Отгрузка Товара Продавцом третьему лицу (получателю) осуществляется исключительно в соответствии с отгрузочными разнарядками, в которых подробно указывается точное наименование Товара, ассортимент, его количество; точные или рамочные сроки фактической отгрузки Товара со склада Продавца, а также следующие сведения: наименование Получателя Товара (организационно-правовая форма и фирменное наименование), почтовый адрес и фактическое местонахождение получателя, ИНН, при наличии банковские и отгрузочные реквизиты получателя (покупателя Дилера). Дилер несет риск всех неблагоприятных последствий (в частности, передача Товара ненадлежащему лицу), связанных с указанием неточной (неверной, искаженной) информации в отгрузочной разнарядке.

7.3. Отгрузочная разнарядка передается Дилером Продавцу исключительно в письменной форме способами, указанными в статье 7.1 настоящего Договора и должна быть получена Продавцом как минимум за 2 рабочих дня до предполагаемой отгрузки Товара.

7.4. Если отгрузочная разнарядка не содержит информацию, указанную в п. 7.2. настоящего Договора и получена с нарушением сроков, указанных в п. 7.3 настоящего Договора или при не поступлении оплаты предусмотренной п. 6.6 настоящего Договора, Продавец имеет право перенести сроки отправки Товара или отказаться от ее исполнения.

7.5. Отгрузка Продавцом Товара указанным в отгрузочной разнарядке конкретным получателям производится по накладным, которые оформляются Продавцом.

Накладная, оформленная надлежащим образом и подписанная уполномоченными представителями Продавца и Дилера (указанных Дилером в отгрузочной разнарядке лиц) с приложением доверенности на получение Товара, является единственным надлежащим доказательством передачи Товара Дилеру (третьему лицу, указанному Дилером).

7.6. В накладных, оформляемых при отгрузке (передаче) Товара Продавцом для лиц, указанных в отгрузочной разнарядке, указывается полное наименование получателя Товара, данные отгрузочной разнарядки (дата, номер), согласно которой производится отгрузка; наименование, количество и ассортимент Товара.

7.7. В накладной на Товар, отгружаемый непосредственно Дилеру, помимо необходимых сведений, предусмотренных п. 7.6 настоящего Договора, указывается также цена Товара и ссылка на настоящий Договор, как основание для передачи Товара.

7.8. Счета-фактуры на Товар, а также иные документы оформляются исключительно теми лицами, которые имеют юридический статус Продавца в соответствии с Договором поставки, т.е. Продавцом для Дилера, Дилером для третьих лиц (покупателей).

7.9. Выдача Товара Дилеру или третьим лицам, указанным в отгрузочных разнарядках, осуществляется Продавцом только при наличии у представителя Дилера или третьего лица надлежаще оформленной доверенности на получение Товара у Продавца (в доверенности лицом, у которого получается Товар, должен быть указан Продавец).

Продавец несет все риски, связанные с передачей Товара неуполномоченным лицам.

Дилер обязан обеспечить выполнение третьими лицами правил, изложенных в п.7 настоящего договора. В противном случае он сам несет все риски, связанные с отказом (задержкой) Продавца выдать Товар конкретным получателям, указанным в отгрузочной разнарядке.

7.10. Отгрузка Товара Продавцом со своего склада производится на условиях франко-склад Продавца. Доставка товара Дилеру либо третьим лицам по заявке Дилера организуется и осуществляется автомобильным либо железнодорожным транспортом арендованным Продавцом.

7.11. Для третьих лиц погрузку Товара на транспортные средства и его доставку в нужное им место Дилер организует сам и за свой счет.

Обязанности Продавца по погрузке и отправке Товара должны быть зафиксированы в письменной форме. Оплата таких услуг производится Дилером в полном объеме одновременно с оплатой партии Товара.

7.12. Вопросы перехода права собственности и риска случайной гибели Товара, распределения расходов по отгрузке и доставке Товара от Дилера третьим лицам, а также все иные вопросы решаются самим Дилером в заключаемых им Договорах поставки с третьими лицами. Решение данных вопросов не может быть переложено на Продавца.

7.13. Товар должен быть упакован Продавцом таким образом, чтобы исключить его порчу до момента его получения Дилером. Стоимость тары и упаковки входит в стоимость товара.

8. УСЛОВИЯ ПРИЕМКИ ТОВАРА

8.1. Приемка Товаров по количеству и качеству осуществляется Дилером (или конкретным получателем) непосредственно на складе Продавца. Приемка Товара третьим лицом юридически означает, как если бы Товар был принят по количеству и качеству самим Дилером.

Дилер вправе, в целях контроля за количеством и качеством Товара, направить своего представителя для приемки Товара на склад Продавца.

8.2. Поставляемые Товары по качеству должны соответствовать требованиям, предъявляемым к подобному виду Товаров, что подтверждается сертификатами, выданными уполномоченными органами.

Ответственность Продавца по качеству Товара ограничена Положениями ГОСТ 26816-2016; ТУ 23.65.11-001-55146110-2018; ТУ 23.65.11-001-55146110-2017 ЦСП фасадные под кирпич и камень.

8.3. При обнаружении несоответствия качества или недостачи продукции на момент приемки составляется двусторонний акт, подписанный уполномоченными представителями сторон.

8.4. Если Товар передается Дилеру (третьему лицу) в стандартной запечатанной упаковке (таре), что не позволяет оценить качество каждого предмета (части Товара), находящегося в упаковке (таре), то Продавец отвечает за недостатки Товара только в том случае, если Дилер докажет, что недостатки Товара возникли до передачи Товара Дилеру и не явились следствием неправильной (небрежной) погрузки, разгрузки, транспортировки, хранения на территории Дилера либо третьих лиц с нарушениями требований ГОСТ 26816-2016; ТУ 23.65.11-001-55146110-2018; ТУ 23.65.11-001-55146110-2017 ЦСП фасадные под кирпич и камень.

8.5. Претензии Дилера по количеству Товара после его приемки и оформления накладной, не принимаются Продавцом.

8.6. При обнаружении некачественного Товара и обоснованности претензий Дилера некачественный Товар подлежит возврату Продавцу на его склад. В этом случае по договоренности сторон некачественные Товары могут быть заменены на качественные Товары того же или другого ассортимента, либо решен вопрос предоставления уценки на конкретную партию некачественного Товара.

9. МАРКЕТИНГ

9.1. Дилер осуществляет деятельность в области рекламы Товаров, продвижения Товаров на рынок, связей с общественностью, исследования рынка и обучения торгового персонала.

9.2. Дилер и представители Продавца встречаются по мере необходимости, но не менее двух раз в год для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Товаров на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

10. ОТЧЕТЫ ДИЛЕРА

10.1 Дилер незамедлительно информирует Продавца о предполагаемом изменении своей организационно-правовой формы, реорганизации, смене руководства, об открытии новых филиалов и представительств, изменениях в составе участников (акционеров) организации Дилера, а также о принятых изменениях к учредительным документам, смене местонахождения, изменении банковских реквизитов и других вопросах, которые могли бы повлиять на взаимоотношения между сторонами.

10.2. Продавец регулярно направляет Дилеру подробные сведения о своей политике в области маркетинга и информирует Дилера о своих программах по продвижению Товаров на рынок, концепциях и мероприятиях по рекламе.

10.3 Дилер обязуется ежемесячно предоставлять Продавцу аналитическую информацию по предложенной Продавцом форме, отражающую процентное распределение поставляемого товара по типам конечных потребителей и ценам на аналогичный товар сложившихся на данной «Территории».

11. КОНКУРЕНЦИЯ

11.1. Дилер обязуется как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Товара в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься распространением товаров, которые аналогичны или подобны Товарам, продаваемым Продавцом по настоящему Договору.

11.2. Отступление от положений п. 11.1 настоящего Договора возможно после получения письменного согласия Продавца.

В случае наличия каких-либо сомнений или неуверенности, следует ли считать тот или иной случай конкурентным с вышеупомянутой точки зрения, Дилеру следует до принятия соответствующего решения провести предварительную консультацию с Продавцом.

11.3 В случае нарушения Дилером требований п.п. 11.1 настоящего договора дилерская скидка не предоставляется и Продавец оставляет за собой право приостановить поставку Товаров.

12. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

12.1. Дилер соблюдает конфиденциальность любой информации и документации, полученной от Продавца, за исключением случаев, когда использование таковых необходимо для выполнения обязательств Дилера по настоящему Договору, в частности, для продвижения Товара, в целях проведения рекламных акций.

12.2. Стороны вправе требовать друг у друга (и предоставлять третьим лицам) предоставления информации и документов, которые в соответствии с законодательством не могут являться коммерческой и служебной тайной.

13. СРОК ДЕЙСТВИЯ И УСЛОВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

13.1. Настоящий Договор вступает в силу после его подписания и действует до "31" декабря 2019 г., а в части оплаты поставленной Продукции и поставки продукции, заказанной Покупателем до момента истечения срока действия договора – до полного исполнения Сторонами взятых на себя обязательств.

С момента подписания настоящего Договора все ранее достигнутые соглашения между сторонами, относящиеся к предмету настоящего Договора, утрачивают силу.

13.2. В дальнейшем настоящий Договор пролонгируется на каждый последующий год, если не будет прекращен письменным уведомлением любой из сторон, направленным другой стороне не менее чем за 30 дней до даты окончания его действия.

13.3. Настоящий Договор может быть расторгнут сторонами в случаях, предусмотренных действующим законодательством РФ.

13.4 Продавец может расторгнуть настоящий Договор в следующих случаях:

* При нарушении Дилером авторских прав Продавца.
* При нарушении условий настоящего Договора.

13.5. Дилер может расторгнуть Договор при нарушении Продавцом сроков и условий поставки Товара.

14. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

14.1. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения сторонами своих обязательств по настоящему Договору виновная сторона возмещает другой стороне все причиненные этим убытки.

14.2. В случае нарушения Продавцом обязательств по отгрузке Товара Дилеру (получателю), что повлекло неисполнение обязательств Дилера перед третьими лицами и, вследствие этого, расторжение или отказ от договора, взыскание штрафных санкций, Продавец обязан возместить Дилеру возникшие убытки.

15. ФОРС-МАЖОР

15.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего Договора в результате обстоятельств чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть или предотвратить.

15.2. При наступлении обстоятельств, указанных в п. 15.1 настоящего Договора, каждая сторона должна без промедления известить о них в письменном виде другую сторону. Извещение должно содержать данные о характере обстоятельств, а также официальные документы, удостоверяющие наличие этих обстоятельств и, по возможности, дающие оценку их влияния на возможность исполнения стороной своих обязательств по данному Договору.

15.3. Если сторона не направит или несвоевременно направит извещение, предусмотренное в п. 15.2, то она обязана возместить второй стороне понесенные ею убытки.

15.4. В случаях наступления обстоятельств, предусмотренных в п. 15.1, срок выполнения стороной обязательств по настоящему Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

15.5. Если наступившие обстоятельства, перечисленные в п. 15.1, и их последствия продолжают действовать более двух месяцев, стороны проводят дополнительные переговоры для выявления приемлемых альтернативных способов исполнения настоящего Договора.

16. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

16.1. В случае споров и разногласий стороны стремятся разрешить их путем переговоров. В случае невозможности разрешения споров путем переговоров стороны передают их на рассмотрение в Арбитражный суд города Санкт-Петербурга и Ленинградской области.

17. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

17.1. Во всем остальном, не предусмотренном настоящим Договором, стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

17.2. Всякие изменения или дополнения к настоящему Договору будут действительны, если они будут совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями сторон по Договору.

17.3. Настоящий Договор выполнен на русском языке в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой из сторон.

18. АДРЕСА, БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

|  |  |
| --- | --- |
| **Продавец:**  ООО «ЦСП-Свирь»  ИНН 4709006786  КПП 471101001  187700, Ленинградская обл., г. Лодейное Поле, пр. Ленина, д. 76А  тел/факс 8-813-64 223 98  Р/с: 40702810255430000003  К/с: 30101810500000000653  Северо-Западный Банк ОАО «Сбербанк России», Санкт-Петербург  БИК 044030653  Код ОКПО 55146110; ОГРН 1024701532712  Ж/д реквизиты :  Код станции: 049106, Лодейное Поле Октябрьской ж.д.  Код предприятия: 1300  Код плательщика: 1001628478  ОКПО: 55146110  Тел. Ком.отдела: +7 (812) 600-31-06  e-mail: [sales@csp-svir.ru](mailto:sales@csp-svir.ru) | **Дилер:**  ООО «\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»  ИНН \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ КПП \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_    Юридический и Фактический адрес:  \_\_\_\_\_\_\_, г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ул., д.\_\_\_  Р/счет № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_БАНК РОССИИ,  г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  К/счет № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  БИК \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  ОГРН \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  ОКПО \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Тел.: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  e-mail: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

Продавец: Дилер:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ /Микулик И.М. / \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_./